

---

# 「失敗しない」ための 契約書チェックポイント

弁護士 谷川 安德

Sample

# はじめに～何の為に契約書を作りますか？

## 予防と解決のために

- ① 権利義務内容の合意
- ② 合意内容の証拠化
- ③ 契約内容に基づくトラブル解決

Sample

# 取引に入る前に重要な確認事項

## 1. 秘密保持契約書 (NDA)

\* 契約前に技術情報を伝えたら、引き延ばされたうえ契約に至らなかった……

## 2. 反社会的勢力の排除

\* 契約後に反社会的勢力であることは分かったが、解除できたものの反社会的勢力とつながりがあるかの目で見られた……

Sample

# 取引に入る前に重要な確認事項

## 1. 秘密保持契約書

- (1) 誰を対象にして、何を守ろうとするのか
- (2) 不正競争防止法の「営業秘密」との関係
- (3) それ以外の技術上、営業上の秘密情報との関係

を理解する  
Sample

# 取引に入る前に重要な確認事項

## 1. 秘密保持契約書

(1) 誰を対象にして、何を守ろうとするのか。

→情報はどこから漏れるのかを意識する

→貴社の秘密保持契約は誰との間でされていますか???

① 従業員等

② 退職者等

③ 取引先

④ 外部者

Sample